

Н.М.Яковлева, П.П.Яковлев

Иберийские страны: экономический рывок и отношения с Россией

За четыре с лишним десятилетия жизни в условиях демократии в Испании и Португалии произошли глубокие экономические и политические перемены, во многом изменившие общественный облик этих государств, их место и роль в системе мирохозяйственных связей. При этом иберийским странам пришлось пройти через суровые испытания, связанные с мировым кризисом 2008—2009 гг., который на десятилетие задержал их экономический рост. Однако сегодня Мадрид и Лиссабон демонстрируют одни из самых высоких в Европейском союзе темпы прироста ВВП. Вместе с тем, существующие внутренние проблемы, а также глобальные и региональные потрясения и вызовы последних лет ставят перед ними новые задачи. В этом сложном контексте дополнительный импульс получают отношения с Россией, развивающиеся вопреки всем международным осложнениям.

Ключевые слова: Испания, Португалия, демократия, социально-экономический прогресс, кризис, посткризисное развитие, внутренние и внешние вызовы, отношения с Россией.

DOI: 10.31857/S0044748X0005401-0

Статья поступила в редакцию 14.04.2019.

В прогрессивном политическом смысле две иберийские страны — Королевство Испания и Португальская Республика — «моложе» нашего журнала «Латинская Америка», отмечающего в эти дни 50-летний юбилей. В самом деле, Португалия оставила позади долгие десятилетия реакционного авторитарного застоя и вышла на траекторию демократического развития 45 лет назад в результате «Революции гвоздик» (25 апреля 1974 г.), а Испания начала отсчет нового исторического времени непосредственно после смерти диктатора Франциско Франко 20 ноября 1975 года.

Наиля Магитовна Яковлева — кандидат исторических наук, ведущий научный сотрудник Центра политических исследований ИЛА РАН (nel-yakovleva@yandex.ru); Петр Павлович Яковлев — доктор экономических наук, руководитель Центра иберийских исследований ИЛА РАН, профессор Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова (petrp.yakovlev@yandex.ru).

Такой практически синхронный старт в демократическое будущее и значительная схожесть методов «выведения родимых пятен» диктаторского прошлого и определения магистральных путей строительства современных европейских обществ предоставляет исключительно благоприятную возможность комплексного и сравнительного анализа экономической и социально-политической проблематики Испании и Португалии, позволяет выявить закономерности эволюции иберийских государств в динамично меняющемся мире. Испанские и португальские уроки разнообразны и весьма поучительны, а потому представляют большой интерес для тех стран, включая латиноамериканские, которые пытаются покончить с вековой хозяйственной отсталостью, осуществить национальную модернизацию и ощутимо повысить свой международный статус.

Ключевым проблемам социально-экономического и политического развития Испании и Португалии, актуальным вопросам их внешней политики были посвящены коллективные и индивидуальные монографии сотрудников Центра иберийских исследований ИЛА РАН¹, книги, написанные совместно с испанскими коллегами², многочисленные статьи в ведущих научных журналах, прежде всего, в журнале «Латинская Америка»³, а также размещенные на его страницах отчеты о регулярно проводимых российско-испанских симпозиумах⁴. Чтобы не повторяться, отошлем читателя к этим нашим публикациям, а в данной статье позволим себе остановиться на современном экономическом положении иберийских государств, сложившемся в период после мирового кризиса 2008—2009 гг., и сфокусируем внимание на новейших тенденциях их развития и отношениях с Россией.

Напомним, что в ходе финансово-воспроизводственного кризиса 2008—2009 гг. Испания и Португалия столкнулись с драматическим переплетением внутренних и внешних шоков, были вынуждены обратиться за международной помощью и в настоящее время переживают своего рода *переходное состояние*, перелом экономических и социально-политических трендов. Определенные изменения происходят и в сфере международных отношений этих государств, в системе их региональных и глобальных альянсов.

ЭКОНОМИКА НАРАЩИВАЕТ ПОТЕНЦИАЛ

Главная стратегическая цель сегодняшнего дня, стоящая перед Мадридом и Лиссабоном, — окончательно преодолеть тяжелые последствия кризиса 2008—2009 гг., осуществить рывок в экономике и на этой основе добиться существенного повышения жизненного уровня основной массы населения, по ключевым показателям вплотную приблизиться к передовым государствам Европейского союза. Названная задача как бы распадается на две части. Во-первых, необходимо сконструировать обновленную модель внутреннего общественного динамизма, выдвинуть актуальные приоритеты национального развития, отвечающие на вызовы посткризисной ситуации. Во-вторых, экономически и политически адаптироваться к меняющемуся континентальному и мировому контексту, изыскать способы более эффективного участия в международном разделении труда, глубже вписаться в глобальные цепочки добавленной стоимости, полнее использо-

вать внешние факторы в целях дальнейшей модернизации и инноватизации приоритетных, системообразующих отраслей хозяйства.

В обоих иберийских государствах посткризисные экономики имеют многие сходные черты и находятся перед выбором будущего пути развития. Но, разумеется, есть и некоторые национальные особенности, порой весьма существенные. Как говорится, «каждая страна несчастна по-своему». Общим знаменателем стал переход иберийских экономик на режим так называемой **«новой нормальности»**, основные параметры которой статистически отражены в данных таблиц 1 и 2.

Т а б л и ц а 1

ДИНАМИКА МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ИСПАНИИ
(изменение в %)

Показатель	Годы					
	2001— 2005	2016	2017	2018	2019	2020
ВВП	3,4	3,2	3,0	2,4	2,2	2,0
Частное потребление	3,4	2,9	2,5	2,3	1,8	1,4
Государственное потребление	4,9	1,0	1,9	1,9	1,7	1,5
Валовые капиталовложения	5,8	2,9	4,8	5,4	3,9	3,3
Безработица (%)	10,8	19,6	17,2	15,6	14,4	13,3
Производительность труда	0,3	0,3	0,2	0,3	0,3	0,4
Стоимость рабочей силы	3,2	-0,6	-1,0	-0,5	0,3	-0,5
Госдолг (% ВВП)	42,3	99,0	98,1	96,9	96,2	95,4
Экспорт товаров и услуг	2,9	5,2	5,2	2,6	3,3	3,4
Импорт товаров и услуг	8,0	2,9	5,6	3,5	3,5	3,0
Бюджетный результат (% ВВП)	-0,1	-4,5	-3,1	-2,7	-2,1	-1,9

Источник: European Economic Forecast – Autumn 2018. Brussels: European Commission, 2018, р. 102-103, 2001—2005 гг. — среднегодовые показатели; 2018 г. — оценка, 2019 и 2020 гг. — прогноз.

Цифры свидетельствуют, что нынешняя экономическая траектория Испании в сравнении с предкризисным периодом 2001—2005 гг. характеризуется существенными отличиями. В том числе: заметно снизились (и имеют тенденцию к дальнейшему понижению) темпы прироста ВВП, ощутимо сократилось частное и критически «сжалось» государственное потребление, ослабла динамика наращивания валовых капиталовложений, увеличение реальной стоимости рабочей силы сменилось ее падением. Одновременно резко вырос суверенный долг, фактически достигший размеров ВВП; образовался крупный бюджетный дефицит; драматически увеличилась безработица, в 2013 г. достигшая своей высшей точки — 26,1%. Не претерпела заметных изменений динамика производительности труда: она осталась на прежнем сравнительно низком уровне, что служит одним из главных препятствий на пути ускорения хозяйственного роста. Вместе с тем ряд достаточно важных макроэкономических показателей продемонст-

пировали устойчивый положительный тренд, что, в первую очередь, относится к экспорту товаров и услуг.

Т а б л и ц а 2

**ДИНАМИКА МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ
ПОРТУГАЛИИ (изменение в %)**

Показатель	Годы					
	2001— 2005	2016	2017	2018	2019	2020
ВВП	0,9	1,9	2,8	2,2	1,8	1,7
Частное потребление	1,2	2,4	2,3	2,3	2,0	1,8
Государственное потребление	2,7	0,8	0,2	0,9	0,7	0,5
Валовые капиталовложения	-1,9	2,3	9,2	4,4	4,7	5,1
Безработица (%)	7,1	11,2	9,0	7,1	6,3	5,9
Производительность труда	0,9	0,1	0,8	0,9	0,9	0,7
Стоимость рабочей силы	2,9	-0,3	0,5	0,4	0,1	-0,4
Госдолг (% ВВП)	67,4	129,2	124,8	121,5	119,2	116,8
Экспорт товаров и услуг	2,7	4,4	7,8	5,5	4,3	3,6
Импорт товаров и услуг	2,0	4,7	8,1	6,0	5,2	4,4
Бюджетный результат (% ВВП)	-5,0	-2,0	-3,0	-0,7	-0,6	-0,2

Источник: European Economic Forecast – Autumn 2018. Brussels: European Commission, 2018, р. 128-129, 2001—2005 гг. — среднегодовые показатели; 2018 г. — оценка, 2019 и 2020 гг. — прогноз.

По сравнению с ситуацией в Испании, посткризисное экономическое положение Португалии по большинству основных показателей отмечено значительно более «мягкими» изменениями, но их направленность во многих случаях повторяет испанские тренды. А именно: умеренный прирост ВВП при сохранении бюджетного дефицита, огромного государственного долга, сдерживания роста реальной заработной платы, вялого повышения производительности труда. Главный риск — сохранение относительно низких темпов увеличения ВВП. Международным экспертам внушает опасение, что экономика Португалии может на годы застрять на низкой траектории роста⁵.

Положительными моментами стали наращивание валовых капиталовложений, заметное снижение безработицы и (как в Испании) возгонка экспорта товаров и услуг. Подлинным локомотивом выхода Испании и Португалии из кризиса стала обрабатывающая промышленность. В Испании ключевую роль сыграла **автомобильная отрасль**, испытавшая сильнейшие потрясения в период кризиса. В 2007—2012 гг. выпуск автомобилей снизился с 2890 тыс. до 1979 тыс. (на 32%), а в 2016 г. практически полностью восстановился, достигнув почти докризисного показателя — 2886 тыс. машин⁶. В последующие годы производство оставалось пример-

но на этом сравнительно высоком уровне, что делает Испанию второй по значению (после Германии) автомобильной державой Европы.

В Португалии на этапе нейтрализации кризисных эффектов основной упор также был сделан на поощрение предпринимательской деятельности и производственное взаимодействие в промышленных секторах. В результате в настоящее время в стране сложилось несколько конкурентоспособных кластеров: автомобильный (на базе компании «Autoeuropa»), авиационный (лидер — фирма «OGMA»), химический и нефтехимический, телекоммуникационный, информационный, фармацевтический, биотехнологический, возобновляемых энергоносителей и т.д.⁷.

С целью преодоления рецессии и ускорения экономического развития ведущие европейские государства (прежде всего, Германия) взяли курс на приоритетное развитие отраслей, формирующих ядро четвертой технологической революции (индустрии 4.0). Какое место в процессе внедрения и использования в экономике новейших технологий заняли иберийские страны? Возьмем в качестве примера рынок промышленной **робототехники**, в значительной мере определяющий технико-технологический уровень национального хозяйства.

В середине 2010-х годов в Испании и Португалии производство, продажи и применение промышленных роботов существенно увеличились, причем Испания вошла в топ-10 государств мира по этим критериям. В 2015 г. в испанской индустрии количество роботов достигло 33,3 тыс., что составило более 130 единиц на 10 тыс. занятых в промышленности⁸. Данный показатель так называемой плотности роботизации почти в два раза превысил среднемировой уровень. Особенно широкое применение промышленные роботы нашли в автомобильной промышленности: 980 роботов на 10 тыс. занятых. По этому показателю Испания не уступает своим главным зарубежным конкурентам. Важно и то, что свыше 200 испанских компаний заняты производством робототехники.

В Португалии достижения более скромные: плотность роботизации составляет 42 робота (2015 г.), что существенно ниже, чем в ведущих государствах Евросоюза. Свое отставание португальские предприятия пытаются компенсировать как наращиванием собственного производства, чем заняты 13 местных компаний, так и увеличением импорта. Его объем в 2011—2015 гг. вырос вдвое⁹.

В конце января 2017 г. премьер-министр Португалии Антониу Кошта провозгласил частно-государственную стратегию комплексного развития в стране **индустрии 4.0**. По замыслу властей, программа действий, рассчитанная на четыре года и оцениваемая в 4.5 млрд евро, обеспечит проведение в жизнь 60 разработанных мероприятий, которые создадут дополнительные стимулы роста для 50 тыс. высокотехнологичных компаний. Указанная программа в течение 10 месяцев разрабатывалась большой группой специалистов и предусматривает участие как крупных корпораций, включая португальские филиалы зарубежных транснациональных корпораций (ТНК), так и местных предприятий малого и среднего бизнеса¹⁰.

В сотрудничестве с Европейской комиссией Португалия сумела привлечь значительные национальные и иностранные инвестиции в отрасли **High Tech**: только за один 2017 г. их объем вырос на 673%. Буквально на

глазах португальская столица стала превращаться в высокотехнологичный хаб и «перетянула» на себя организацию ежегодных конференций Web Summit — крупнейших мировых IT-форумов, которые прежде проводились в Дублине¹¹. В 2018 г. в Лиссабоне компания Google открыла новый Tech Center, корпорация Cisco совместно с правительством Португалии запустила общенациональную программу цифровизации, а фирма *OutSystems* создала Center of Excellence (Центр превосходства) с целью расширения производства в стране программного обеспечения.

Таким образом, наметившиеся позитивные количественные изменения в экономиках Испании и Португалии в настоящее время дополняются важными качественными переменами, главная из которых — стратегический курс на реиндустриализацию на новой научно-технологической основе.

ИБЕРИЙСКИЕ СТРАНЫ НА МИРОВЫХ РЫНКАХ

Выход иберийских экономик из кризисного состояния был осуществлен во многом благодаря повышенной активности местных предпринимателей на внешних рынках, что в определенной мере позволило компенсировать провалы внутреннего потребительского спроса и не допустить обвального сокращения промышленного и сельскохозяйственного производства. При этом товарный экспорт в 2009—2018 гг. существенно нарастили оба государства и, что характерно, на одну величину — 83% (см. таблицы 3 и 4).

Т а б л и ц а 3

ИСПАНИЯ: ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ ТОВАРАМИ (млрд евро)

Год	Экспорт	Импорт	Объем	Сальдо
2009	159,9	206,1	366,0	-46,2
2010	186,8	240,1	426,9	-53,3
2011	215,2	263,1	478,3	-47,9
2012	226,1	258,0	484,1	-31,9
2013	235,8	252,4	488,2	-16,6
2014	240,6	265,6	506,2	-25,0
2015	250,2	274,4	524,6	-24,2
2016	254,6	273,4	528,0	-18,8
2017	282,9	310,6	593,5	-27,7
2018	292,3	328,6	620,9	-36,3

Источник: ITC, Trade statistics for international business development. Available at: https://www.trademap.org/Product_SelCountry_TS.aspx?nvpm=

Показательно и то, что в отдельные посткризисные годы обе рассматриваемые нами иберийские страны сумели радикальным образом сократить традиционные для них дефициты внешней торговли. Ключевыми факторами, обеспечившими снижение дефицитов в торговле товарами, были опережающий рост экспорта и резкое снижение мировых цен на нефть и нефтепродукты, импорт которых занимает большое место во внешних закуп-

ках и Испании, и Португалии. В частности, испанские расходы на приобретение за рубежом углеводородных энергоносителей в 2013—2015 гг. сократились с 57,2 до 38,6 млрд евро (на 33%), а португальские — с 11,2 до 8 млрд евро (на 29%)¹². Однако уже с 2017 г. дисбалансы в товарной торговле стали вновь увеличиваться, что указывает на все еще недостаточную международную конкурентоспособность отдельных испанских и португальских промышленных изделий.

Т а б л и ц а 4

ПОРТУГАЛИЯ: ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ ТОВАРАМИ (млрд евро)

Год	Экспорт	Импорт	Объем	Сальдо
2009	31,7	51,5	83,2	-19,8
2010	37,2	58,5	95,7	-21,3
2011	42,8	59,5	102,3	-16,7
2012	47,3	56,4	103,7	-9,1
2013	47,3	57,0	104,3	-9,7
2014	48,1	58,9	107,0	-10,8
2015	49,8	60,1	109,9	-10,3
2016	50,0	61,4	111,4	-11,4
2017	55,0	68,9	123,9	-13,9
2018	58,0	75,0	133,0	-17,0

Источник: ITC, Trade statistics for international business development. Available at: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.asp

В структурном отношении товарный экспорт иберийских государств имеет много общего. В частности, на первом месте в их вывозе находится продукция автомобильной промышленности, востребованная на международных (прежде всего европейских) рынках. Показательные факты: 82% всех выпущенных испанскими предприятиями автомобилей направляется за рубеж, а 98% произведенных в странах Европейского союза автомобилей используют узлы и компоненты, сделанные в Португалии. Благодаря высокому спросу объем поставок за рубеж автомобилей и запасных частей в 2014—2018 гг. у Испании увеличился на 28% и составил почти 50 млрд евро, а у Португалии вырос более чем на 60% и вплотную приблизился к 8 млрд евро. Высокие позиции в экспортном рейтинге обеих стран занимают машины и промышленное оборудование, продукты нефтепереработки, фармацевтические товары, авиационная техника, продукция химии и нефтехимии, различные виды продовольствия, пластмассы и изделия из них, одежда и обувь, вино и т.д.¹³. Другими словами, речь идет о широкой гамме товаров, включая средне- и высокотехнологичные.

Стратегическое значение для иберийских стран имеет расширение диапазона внешних связей, диверсификация экспортных и импортных рынков, некоторое ослабление традиционно чрезвычайно сильной торгово-экономической привязки к партнерам по Евросоюзу. Особенно интенсивно в 2009—2018 гг. развивалась торговля с Китаем. В эти годы товарооборот

Испании с КНР вырос с 16,4 до 28,8 млрд евро (на 75%), а Португалии — с 1,3 до 3 млрд евро (в 2,3 раза). В ноябре 2018 г. председатель КНР Си Цзиньпин посетил с официальным визитом Мадрид, где стороны подтвердили стратегический характер отношений и подписали два десятка документов о межгосударственном и деловом сотрудничестве¹⁴, а в апреле 2019 г. президент Португалии Марселу Ребелу де Соуза осуществил поездку в Пекин.

Все более заметную роль иберийские страны играют в глобальном экспорте коммерческих услуг: Испания находится на 11-м месте в мировой таблице о рангах (впереди Швейцарии, Бельгии, Италии, Канады, Южной Кореи и целого ряда других высокоразвитых экономик), а Португалия — на 34-м, опережая, в частности, такие крупные и экономически мощные государства, как Бразилия и Мексика. В 2009—2017 гг. испанский сервисный экспорт вырос на 52% и достиг 123,1 млрд евро, а португальский — увеличился на 88% и превысил 30 млрд евро. В отличие от торговли товарами, внешнеторговый оборот услугами для иберийских стран регулярно сводится с крупным положительным сальдо, что позволяет этим государствам уравнивать трансграничные экономические обмены и стабилизировать свое финансовое положение. Например, в указанный период суммарный профицит в торговле услугами составил у Испании 401,6, а у Португалии — 93,4 млрд евро (см. таблицы 5 и 6).

Т а б л и ц а 5

ИСПАНИЯ: ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ УСЛУГАМИ (млрд евро)

Год	Экспорт	Импорт	Объем	Сальдо
2009	80,8	51,2	132,0	+29,6
2010	85,2	51,4	136,6	+33,8
2011	93,7	51,2	144,9	+42,5
2012	95,3	50,1	145,4	+45,2
2013	95,2	47,6	142,8	+47,6
2014	99,8	51,5	151,3	+48,3
2015	106,4	58,5	164,9	+47,9
2016	114,6	63,5	178,1	+51,1
2017	123,1	67,5	190,6	+55,6

Источник: ITC, Trade statistics for international business development. Available at: http://www.trademap.org/Service_SelCountry_TS.aspx

В немалой степени экспоненциальный рост сервисного экспорта был обеспечен чрезвычайно благоприятной конъюнктурой на рынке туристических услуг: в 2009—2018 гг. приток иностранных туристов в Испанию вырос с 52,2 до 82,8 млн человек (рост на 59%), а в Португалию — с 6,1 до 12,8 млн, что означало увеличение на 110%. Соответственно выросли поступления от туризма, составившие в 2018 г. в Испании 62,5 млрд, а в Португалии 16,6 млрд евро¹⁵. В обозримом будущем отмеченный повышательный тренд может сохраниться, поскольку оценки на 2019 г. дают дальнейший прирост иностранных туристических посещений в обеих странах.

Углубление процесса интернационализации иберийских экономик привело к заметному росту числа компаний-экспортеров. В Испании, например, в середине 2016 г. их количество составило 104245 предприятий, из которых 46396 (около 45%) осуществляли поставки продукции на внешние рынки на регулярной основе¹⁶. Схожий процесс имел место и в Португалии. Другими словами, все более широкий сегмент иберийских производителей товаров и услуг выстраивает свою бизнес-стратегию с ориентацией на международные рынки.

Т а б л и ц а 6

ПОРТУГАЛИЯ: ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ УСЛУГАМИ (млрд евро)

Год	Экспорт	Импорт	Объем	Сальдо
2009	16,2	9,9	26,1	+6,3
2010	17,2	10,7	27,9	+6,5
2011	19,3	11,3	30,6	+8,0
2012	20,0	10,6	30,6	+9,4
2013	21,0	10,9	31,9	+10,1
2014	23,6	12,1	35,7	+11,5
2015	25,3	12,8	38,1	+12,3
2016	26,4	13,0	39,4	+13,4
2017	30,4	14,5	44,9	+15,9

Источник: ITC, Trade statistics for international business development. Available at: http://www.trademap.org/Service_SelCountry_TS.aspx

В ходе кризиса предпринимательским и правительственным кругам иберийских стран пришлось переосмыслить ряд привычных подходов к внешнеэкономическим связям. Прежде всего, в полный рост встала задача максимально широкого включения местных предприятий в существующие глобальные цепочки добавленной стоимости, а также (и это вызов стратегического порядка) создания собственных, формируемых в Испании и Португалии, цепочек стоимости. Возможно, с участием латиноамериканских производителей, с которыми у иберийских компаний установились прочные деловые контакты, а также Китая и других азиатских партнеров.

Как видим, на этапе выхода из кризиса и преодоления его последствий происходила интенсивная глобализация испанского и португальского бизнеса, в результате чего не только открылись новые возможности, но и значительно возросла зависимость иберийских экономик от внешних факторов, от состояния дел на мировых рынках. В этом заключается противоречивая диалектика вопроса.

ОТНОШЕНИЯ С РОССИЕЙ В ТЕНИ САНКЦИЙ

Актуальная и одновременно непростая задача сегодняшнего дня — решительно двинуть вперед досье межгосударственного взаимодействия иберийских стран с Российской Федерацией. Эффекты мирового кризиса

2008—2009 гг., а также события в Крыму и вокруг Украины, придавшие стрессовый импульс отношениям Российской Федерации с коллективным Западом, не могли не сказаться негативным образом на динамике российско-иберийских связей. Оставаясь в русле согласованного подхода Европейского союза, официальные Мадрид и Лиссабон ощутимо снизили интенсивность двусторонних контактов. В развитии политико-дипломатического и торгово-экономического взаимодействия Испании и Португалии с Россией возникла своего рода *цезура* (пауза), явно не отвечавшая национальным интересам наших стран¹⁷.

В данном контексте, с точки зрения значительной части деловых и политических кругов Испании и Португалии, контрпродуктивными выглядят антироссийские торговые и финансовые санкции, введенные Евросоюзом. Потеря (даже частичная) огромного российского рынка явилась для иберийских предпринимателей весьма ощутимой. Приведем только один пример: до режима санкций порядка 7% всего агропромышленного экспорта Испании направлялось в Россию¹⁸. Это — немалая цифра, поскольку речь идет об одной из главных статей испанского товарного вывоза. Поэтому отмена санкций, восстановление нормальных отношений между РФ и ЕС полностью отвечают интересам иберийских государств. Нельзя забывать, что Испания и Португалия, с одной стороны, и Россия — с другой, экономически дополняют друг друга и являются естественными торговыми партнерами.

Статистика свидетельствует, что в 2014—2018 гг. произошло резкое сокращение российско-испанского товарооборота, который в стоимостном выражении упал почти на 55%: с 11,1 млрд евро в 2013 г. до менее чем 5 млрд евро в 2018 г. (см. таблицу 7).

Т а б л и ц а 7

ИСПАНИЯ — РОССИЯ: ТОРГОВЛЯ ТОВАРАМИ (млн евро)

Год	Экспорт	Импорт	Объем	Сальдо
2007	2093	7891	9984	-5798
2008	2837	7493	10330	-4656
2009	1476	4576	6052	-3100
2010	1995	6126	8121	-4131
2011	2526	8463	10989	-5937
2012	2930	8067	10997	-5137
2013	2818	8232	11050	-5414
2014	2546	5987	8533	-3441
2015	1692	3341	5033	-1692
2016	1597	3084	4681	-1487
2017	1914	3166	5080	-1252
2018	2029	2954	4983	-925

Источник: ITC. Trade statistics for international business development. — Available at: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx

Но дело не только в огромных масштабах финансовых потерь. В российско-испанских отношениях наблюдается макроэкономическое явление, известное как *отклонение торговли*: переориентация экспорта и импорта партнеров на другие международные рынки. Этот эффект может в дальнейшем помешать предприятиям двух государств выйти на прежние объемы товарообмена.

Несколько иная картина сложилась в сфере португальско-российской торговли. Режим санкций и падение мировых цен на нефть и нефтепродукты (основные статьи российского экспорта) привели в 2014—2015 гг. к снижению в стоимостном выражении товарооборота, который уменьшился на 28%: с 1263 до 906 млн евро (см. таблицу 8). Кроме того, из-за девальвации рубля и падения покупательной способности российской валюты и самих россиян на 40% сократился приток в Россию традиционных товаров португальского экспорта: пробки и изделий из нее — на 20%, машинно-технической продукции — на 54%, обуви — на 58% и т.д. Но одновременно российским предприятиям благодаря снижению (в евро) отпускных цен своей продукции удалось расширить поставки в Португалию целого ряда товаров, включая сталь и алюминий, сельскохозяйственные удобрения, древесину, бумагу, рыбу и т.д.¹⁹. В результате, как и в случае с Испанией, в португальско-российской торговле образовался крупный профицит в пользу России.

Т а б л и ц а 8

ПОРТУГАЛИЯ — РОССИЯ: ТОРГОВЛЯ ТОВАРАМИ (млн евро)

Год	Экспорт	Импорт	Объем	Сальдо
2007	134	549	683	-415
2008	182	399	581	-217
2009	89	530	619	-441
2010	113	412	525	-299
2011	140	612	752	-472
2012	182	528	710	-346
2013	263	1000	1263	-737
2014	204	710	914	-506
2015	158	748	906	-590
2016	147	1187	1334	-1040
2017	180	1576	1756	-1396
2018	203	1299	1502	-1096

Источник: ITC. Trade statistics for international business development. Available at: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx

Неустойчивые тренды характеризуют и другие сферы российско-иберийских хозяйственных связей. В частности, понижающейся тенденцией стал характеризоваться российский выездной туризм на курорты Иберийского полуострова. Особенно отчетливо это проявилось в Испании, которая в период 2010—2013 гг. превратилась в одно из любимых мест отдыха россиян, а в последующие два года «потеряла» до 40% туристов из

нашей страны. Начиная с 2016 г., ситуация стала выправляться и количество российских туристов в Испании вновь выросло (см. таблицу 9).

Т а б л и ц а 9

КОЛИЧЕСТВО РОССИЙСКИХ ТУРИСТОВ В ИСПАНИИ
(тыс. человек)

Год	Всего туристов	Туристы из России	Доля российских туристов (%)
2010	52677	605	1,1
2011	56177	863	1,5
2012	57701	1206	2,1
2013	60676	1584	2,6
2014	64995	1421	2,2
2015	68138	956	1,4
2016	75315	1005	1,3
2017	81867	1150	1,4
2018	82773	1224	1,5

Источник: INE. Movimientos Turísticos en Fronteras. Número de turistas según país de residencia. Available at: <http://www.ine.es/jaxiTS/Datos.htm?t=23984>

Таким образом, в условиях охлаждения отношений Запада с Москвой и турбулентных явлений на глобальных рынках имевшие место позитивные тенденции в торгово-экономических связях Испании и Португалии с Россией сменились *контртенденциями*: произошло падение товарооборота, иберийские экспортеры теряют российский рынок, не получили развития отдельные инвестиционные проекты.

Снижение интенсивности торгово-экономических обменов с Россией не могло не встревожить испанские и португальские деловые круги. Приверженцы здравого смысла и сторонники продолжения иберийско-российского торгово-экономического сотрудничества указывали на живые примеры его взаимовыгодного характера. В частности, несмотря на негативные последствия санкций и девальвацию рубля, одна из крупнейших испанских корпораций и мировой лидер ритейла *Inditex* (владелица популярных марок *Zara*, *Bershka*, *Massimo Dutti*, *OYSHO* и др.) продолжала рассматривать российский рынок в качестве одного из важнейших. По состоянию на начало 2019 г. в России было 547 торговых точек этой группы²⁰.

С российской стороны просматривается стремление активизировать поддержку высокотехнологичного экспорта в Испанию и Португалию. Здесь в полной мере должно проявить себя Агентство по страхованию экспортных кредитов — ЭСКАР, которое, например, уже организовало финансирование выхода на испанский рынок компании *IntelMet Technologies*, работающей в металлургической промышленности. Встречный пример — уникальные с технической точки зрения железнодорожные составы испанской компании *Talgo*, с 17 декабря 2016 г. обслуживающие линию Москва — Берлин.

На привлечение в российскую экономику испанских инвесторов в значительной мере направлена деятельность торгового представительства РФ в Испании. 17 мая 2018 г. при его поддержке в Торговой палате Испании состоялся деловой форум «Новые тренды в промышленных проектах России: региональные возможности», на котором испанские предприниматели были проинформированы о российской системе поддержки иностранных инвестиций. Кроме того, торговый представитель РФ Галина Ивановна Курочкина провела презентацию кандидатуры города Екатеринбурга в международном конкурсе на право проведения Всемирной универсальной выставки «ЭКСПО» в 2025 году²¹.

В 2017—2018 гг. произошли позитивные подвижки в российско-португальских двусторонних отношениях. На состоявшемся в сентябре 2017 г. в Казани 6-м заседании Межправительственной комиссии по экономическому и техническому сотрудничеству (МПК) участники обсудили весь комплекс двусторонних торгово-экономических отношений, конкретные программы сотрудничества. В качестве перспективных направлений взаимодействия были определены проекты в области строительства автодорог, сельского хозяйства, защиты окружающей среды, гражданской авиации, высоких технологий и инноваций, а также в области сертификации товаров для выхода российской продукции на рынки ЕС и португальскоязычных стран (Бразилия и государства Африки). В феврале 2018 г. с целью проведения «политических консультаций» Москву посетил министр иностранных дел Португалии Аугушту Сантуш Силва. В Комментариях Департамента информации и печати МИД России в связи с визитом отмечалось, что «благодаря совместным усилиям удалось преодолеть некоторое снижение интенсивности политических контактов, а также в целом активизировать двусторонние связи по отдельным направлениям»²².

Свой вклад в дело активизации двустороннего диалога внес и президент Португалии Марселу Ребелу де Соуза, прибывший в Москву на чемпионат мира по футболу. 20 июня 2018 г. состоялась его встреча с президентом Владимиром Владимировичем Путиным. Налаживание личных контактов глав государств, как подтверждает практика, имеет немалое значение для развития межгосударственного диалога, в то время как долгое отсутствие обмена официальными визитами служит верным индикатором отсутствия обоюдного интереса, либо свидетельствует о серьезных разногласиях по ключевым вопросам.

В декабре 2018 г. в Москве состоялось 7-е заседание МПК. В настоящее время в составе комиссии работают четыре рабочие группы: по торговле и инвестициям, по сельскохозяйственным и продовольственным товарам, по гражданской защите и ликвидации чрезвычайных ситуаций, по туризму²³. Наименование рабочих групп четко отражает структуру и основные направления современного взаимодействия двух стран. Свидетельством повышения статуса и значимости работы МПК стало назначение министра экономики РФ Максима Станиславовича Орешкина председателем российской части комиссии. Португалию также представлял министр экономики Алвару Сиза Виейра. Стороны согласовали Дорожную карту по активизации российско-португальского торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества, нацеленную на реализацию конкретных проектов²⁴.

Взаимодополняемость экономик России, Испании и Португалии формирует обширное (во многом еще не освоенное) пространство перекрестных капиталовложений и создает объективно благоприятные условия для формирования совместных предприятий и реализации масштабных проектов. По сути, это — непочатый край работы, что открывает широкие перспективы для развертывания российско-иберийского торгового, экономического и финансового сотрудничества в отраслях, представляющих приоритетный интерес для наших стран.

ИСТОЧНИКИ И ЛИТЕРАТУРА / REFERENCES

¹ Испания: траектория модернизации на исходе двадцатого века (отв. ред. В.М. Давыдов). М.: ИЛА РАН, 2006 [Ispanija: traektorija modernizacii na ishode dvadcatogo veka (otv. red. V.M. Davydov)] [Spain: modernization path at the end of the twentieth century]. М.: ИЛА РАН, 2006; П.П.Яковлев. Испания в мировой политике. М.: ИЛА РАН, 2011 [Jakovlev P.P. Ispanija v mirovoj politike] [Spain in world politics]. М.: ИЛА РАН, 2011; П.П.Яковлев. Испания: вызовы и риски нового политического цикла. М.: ИЛА РАН, 2012 [Jakovlev P.P. Ispanija: vyzovy i riski novogo politicheskogo cikla] [Spain: challenges and risks of a new political cycle]. М.: ИЛА РАН, 2012; Иберийские страны: трудный старт в XXI век (отв. ред. Н.М. Яковлева). М.: ИЛА РАН, 2012 [Iberijskie strany: trudnyj start v XXI vek (otv. red. N.M. Jakovleva)] [Iberian countries: a difficult start in the twenty-first century]. М.: ИЛА РАН, 2012; Португалия: эпоха перемен (отв. ред. Н.М. Яковлева). М.: ИЛА РАН, 2014 [Portugalija: epoha peremen (otv. red. N.M. Jakovleva)] [Portugal: an era of change]. М.: ИЛА РАН, 2014; Н.М.Яковлева. Португалия: история политической модернизации. М.: ИЛА РАН, 2016 [Jakovleva N.M. Portugalija: istorija politicheskoy modernizacii] [Portugal: history of political modernization] М., ИЛА РАН, 2016; Испания и Португалия в эпоху глобальных трансформаций (отв. ред. Н.М. Яковлева). М.: ИЛА РАН, 2017 [Ispanija i Portugalija v jepohu global'nyh transformacij (otv. red. N.M. Jakovleva)] [Spain and Portugal in the age of global transformations]. М.: ИЛА РАН, 2017.

² В том числе: España: vivir y crecer en la democracia (coordinador: Petr Yákovlev). Moscú, 2016; España y Rusia: políticas económicas y sociales (coordinadores: Petr Yákovlev, Eleonora Ermolieva). Moscú, 2018; España y Rusia: políticas económicas y sociales (coordinadores: Petr Yákovlev, Eleonora Ermolieva). Moscú, 2018.

³ Например: П.П.Яковлев. Испания: посткризисная модель развития. *Мировая экономика и международные отношения*, 2015, № 10. с. 50-61 [Jakovlev P.P. Ispanija: postkrizisnaja model' razvitiya] [Spain: post-crisis development model]. *Mirovaja jekonomika i mezhdunarodnye otnoshenija*. 2015, № 10. p. 50-61; П.П.Яковлев. Испания: конец кризиса или кризис без конца? *Свободная мысль*, 2016, № 1, с. 153-168 [Jakovlev P.P. Ispanija: konec krizisa ili krizis bez konca?] [Spain: end the crisis or crisis without end?] *Svobodnaja mysl'*, 2016, № 1, p. 153-168; Н.М.Яковлева. Три опоры российско-португальских отношений. *Мировая экономика и международные отношения*, 2017, № 10, с. 66-75 [Jakovleva N.M. Tri opory rossijsko-portugal'skih otnoshenij] [The three pillars of Russian-Portuguese relations] *Mirovaja jekonomika i mezhdunarodnye otnoshenija*, 2017, № 10. p. 66-75; Н.М.Яковлева. Португалия и Испания на этапе «превосходных отношений». *Латинская Америка*, 2017, № 10, с. 5-15 [Jakovleva N.M. Portugalija i Ispanija na jetape «prevoshodnyh otnoshenij»] [Portugal and Spain during the "excellent relations"] *Latinskaja Amerika*, 2017, № 10, p. 5-15; П.П.Яковлев. Испания и Латинская Америка. Роль транснационального бизнеса. *Актуальные проблемы Европы*, 2018, № 3, с. 44-62 [Jakovlev P.P. Ispanija i Latinskaja Amerika. Rol' transnacional'nogo biznesa] [Spain and Latin America. The role of transnational business] *Aktual'nye problemy Evropy*, 2018, № 3. p. 44-62; Э.Г.Ермольева. Молодежные проблемы: новый вызов для Европы (на примере Испании). *Педагогика*, 2018, № 9, с. 111-121 [Ermol'eva Je.G. Molodezhnye problemy: novyj vyzov dlja Evropy (na primere Ispanii)] [Youth issues: a new challenge for Europe (for example, Spain)] *Pedagogika*, 2018, № 9, p. 111-121; П.П.Яковлев. Испания на крутом политическом выраже. *Свободная мысль*, 2018, № 4, с. 97-110 [Jakovlev P.P. Ispanija na krutom politicheskom virazhe] [Spain on a steep political maneuver] *Svobodnaja mysl'*, 2018, № 4, p. 97-110; Yákovlev P.P. España: efectos de la crisis y el modelo de Desarrollo postcrisis. *Iberoamérica*,

2015, N 3, p. 65-91; Yákovlev P.P. La globalización 3.0 y su impacto en España y Rusia. *Iberoamérica*, 2017, N 3, p. 5-28.

⁴ Например: Е.Д.Белова, И.А.Гриценко, М.А.Зенина. Актуальные проблемы Испании и России (обзор выступлений на симпозиуме). *Латинская Америка*, 2017, № 9, с. 81-93 [Belova E.D., Gricenko I.A., Zenina M.A. Aktual'nye problemy Ispanii i Rossii (obzor vystuplenij na simpoziume)] [Actual problems of Spain and Russia (overview presentations on the Symposium)] *Latinskaya Amerika*, 2017, № 9, p. 81-93; Е.Д.Белова, И.А.Гриценко, О.В.Аверина. Экономическая и социальная политика в Испании и России (обзор выступлений на симпозиуме). *Латинская Америка*, 2018, № 11, с. 92-101 [Belova E.D., Gricenko I.A., Averina O.V. Jekonomicheskaja i social'naja politika v Ispanii i Rossii (obzor vystuplenij na simpoziume)] [Economic and social policies in Spain and Russia (overview presentations on the Symposium)] *Latinskaya Amerika*, 2018, № 11, p. 92-101.

⁵ A.Hernández-Morales. ¿Ha hecho un milagro Portugal en su economía? No hay milagros sin sacrificios. *El Mundo*. Madrid, 24.12.2017.

⁶ Anfac. España supera los objetivos de producción de vehículos para 2016 con 2,88 millones de unidades fabricadas. 17 de enero de 2017. Available at: <http://www.anfac.com/> (accessed 10.04.2019).

⁷ П.П.Яковлев. Стратегические повороты экономической политики Португалии. — *Латинская Америка*, 2014, № 8, с. 38-52. [Jakovlev P.P. Strategicheskie povoroty jekonomicheskoy politiki Portugali] [Strategic turns economic policy of Portugal]. *Latinskaja Amerika*, 2014, № 8, p. 38-52.

⁸ Estudio sobre estadísticas de robótica 2016. Available at: <http://www.aeatp.com/> (accessed 10.04.2019).

⁹ El mercado de la Robótica en Portugal. Julio 2016. Available at: <http://www.icex.es/> (accessed 28.02.2019).

¹⁰ Governo lança estratégia para a indústria 4.0. 30.01.2017. Available at: <http://www.portugal.gov.pt/pt/ministerios/> (accessed 18.03.2019).

¹¹ Web Summit. Lisbon. Where the tech world meets. Available at: <https://websummit.com/> (accessed 24.03.2019).

¹² ITC. Trade statistics for international business development. Available at: http://www.trademap.org/Product_SelCountry_TS.aspx (accessed 28.02.2019).

¹³ ITC. Trade statistics for international development. Available at: https://www.trademap.org/Product_SelCountry_TS.aspx?nvpm (accessed 21.03.2019).

¹⁴ España y China profundizan su relación estratégica con la firma de una veintena de acuerdos. 28 de noviembre de 2018. Available at: <http://www.lamoncloa.gob.es/> (accessed 28.02.2019).

¹⁵ El saldo por turismo en España se contrajo un 0,3% en 2018, hasta 40.455 millones. *El Mundo*. Madrid, 3.03.2019.

¹⁶ C.Molina. España, el país del mundo en el que más suben las exportaciones. *Cinco Días*. Madrid, 16.09.2016.

¹⁷ Испания и Португалия в эпоху трансформаций (отв. ред. Н.М. Яковлева). М.: ИЛА РАН, 2017, с. 286-288 [Ispanija i Portugaliya v jepohu transformacij (otv. red. N.M. Jakovleva)] [Spain and Portugal in the age of transformation] M.: ILA RAN, 2017, p. 286-288.

¹⁸ I.Molina. Los desafíos internacionales de España en 2016. *Expansión*. Madrid, 12.12.2015.

¹⁹ ITC. Trade statistics for international business development. Available at: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx (accessed 27.03.2019).

²⁰ INDITEX. Available at: http://www.inditex.com/en/our_group/international_presence (accessed 23.03.2019).

²¹ 17 мая 2018 г. в Торговой Палате Испании состоялся деловой форум «Новые тренды в промышленных проектах России: региональные возможности», организованный при поддержке Торгпредства России в Испании. 21.05.2018. [17 maja 2018 g. v Torgovoj Palate Ispanii sostojalsja delovoj forum «Novye trendy v industrial'nyh proektah Rossii: regional'nye vozmozhnosti», organizovannyj pri podderzhke Torgpredstva Rossii v Ispanii. 21.05.2018] {May 17, 2018 [Spain Chamber of Commerce held a business forum «new trends in industrial projects in Russia: regional opportunities », organized with the support of the trade representation of Russia in Spain. 21.05.2018]. Available at: <http://spain.ved.gov.ru/ru/news/64529> (accessed 28.03.2019).

²² Комментарий Департамента информации и печати МИД России в связи с визитом Министра иностранных дел Португалии А.Сантуша Силвы в Российскую Федерацию

[Kommentarij Departamenta informacii i pechati MID Rossii v svjazi s vizitom Ministra inostrannyh del Portugalii A. Santusha Silvy v Rossijskuju Federaciju] [Comment by the Department of the information and press with the visit of Portuguese foreign Minister A. Santos Silva to the Russian Federation (In Russ.)]. Available at: http://www.mid.ru/ru/maps/pt/-/asset_publisher/iSE6MyqwOykQ/content/id/3090915 (accessed 1/03/2019).

²³ Структура и график проведения заседаний межправительственных комиссий [Struktura i grafik provedenija zasedanij mezhpravitel'stvennyh komissij] [Structure and schedule of the meetings of the intergovernmental commissions]. Available at: http://www.ved.gov.ru/at_mpk/ (accessed 2.03.2019)

²⁴ Sobre a 7a. sessão da Comissão de Cooperação Económica y Técnica entre a Rússia y Portugal. Available at: <http://www.embrussia.ru/node/1089> (accessed 28.02.2019).

Nailya M.Yakovleva (nel-yakovleva@yandex.ru)

PhD in History, Senior researcher at the Center of Political Studies, Institute of Latin America, Russian Academy of Sciences;

21, B.Ordynka Str., Moscow, Russian Federation

Petr P.Yakovlev (petrp.yakovlev@yandex.ru)

Doctor of Economics, Head of the Center of Iberian Studies, Institute of Latin America, Russian Academy of Sciences, Professor of Plekhanov Russian University of Economics

21, B.Ordynka Str., Moscow, Russian Federation

Iberian countries: economic spurt and relations with Russia

Abstract: during the four decades of living in a democracy, Spain and Portugal have undergone profound economic and political transformations that largely changed the public face of those States, their place and role in the system of world economic relations. But also, the Iberian countries had to go through a severe test, related to global crisis 2008-2009, which for a decade has detained their economic development. Today, however, Madrid and Lisbon have demonstrated one of the highest rates of GDP growth in the European Union. However, existing domestic problems, as well as global and regional turmoil and challenges of the recent years put new tasks before them. In this difficult context, the additional impetus get the relations with Russia, developing contrary to all international complications.

Keywords: Spain, Portugal, democracy, socio-economic progress, the crisis, the post-crisis development, internal and external challenges, relations with Russia.

DOI: 10.31857/S0044748X0005401-0

Received 17.04.2019